

海口复兴城推动 “海南设计·大马制造”

海口复兴城互联网信息产业园正加速推动面向东盟的“产业全球化”布局，目前正推进与檳城、雪兰莪赛城(Cyberjaya)及相关科技生态，包括航空与数字领域广受关注的亚洲航空(AirAsia)的合作项目。

复兴城产业副总经理姚志国受访时透露，无论是集成电路制造链、数据跨境流动，还是数字内容与在线应用业务，均已从基础沟通进入实质落地阶段，标志着海南正在成为中国企业走向东盟、东盟企业进入中国市场的重要跳板。

姚志国介绍，11月曾赴马来西亚洽谈合作，两大重点分别是集成电路产业合作与数字数据产业合作，包括与檳城的行业协会、芯片设计公司、制造园区展开深入交流。

双方交流不仅停留在招商层面，而是形成具体的合作模式“海南设计，马来西亚制造”，利用海南在芯片设计、数字产业及人才储备方面的优势，结合马来西亚在半导体封测、制造链条上的成熟生态，实现两地产业的互补发展。



海南与东盟之间的“数据跨境流通”合作已经进入实质化部署，“复兴城正与檳城、赛城等多地园区共建“数字双园”。

数据跨境流通 共建数字双园

海南与东盟之间的“数据跨境流通”合作进入实质化部署，姚志国透露，复兴城正与檳城、赛城等多地园区共建“数字双园”(Digital Twin Parks)，通过两地之间建设专线与数据通道，使数据在安全前提下实现自由、快速、合规地跨境流动。

“此模式未来可广泛应用于游戏出海、短剧与内容分发、App在东盟市场的部署、跨境数字医疗场景、线上教育及数字加工等行业。”

姚志国指出，海南封关后，税制全面优化，人流、物流、资金流、数据流更加自由，将吸引更多东盟企业以海南为进入中国的第一站。

“东盟企业可利用海南低税制、简短的外资准入负面清单、资金自由回流制度以及账户跨境融资便利，在海南设立区域总部、结算中心或中国业务的前置节点。”



姚志国：海南封关后，将吸引更多东盟企业以海南为进入中国的第一站。

AI初创看海南 创新生态胜税务优惠

人工智能应用加速走向实用化，初创企业也逐渐把目光投向海南自贸港。

Floway 总经理王文博在受访时指出，海南对科技企业的支持，不只是常见的税务优惠，而是它所构建的制度型创新生态，“AI公司能在一个更开放、更国际化的环境中快速迭代产品。”

“海南在数据跨境、政策沙盒、国际人才流动、及真实产业市场开放上的探索，使这里成为国内少有的‘面向全球市场的产品试验场’。”

他说，尤其是在数据跨境管理上，海南为企业提供了“合规可控的实验室”，让AI产品在海前就能完成压力测试。

谈及未来布局，王文博强调：“海南与东盟在产业结构与市场需求上高度互补，与东盟联动，不是可选项，而是必然战略。”

Floway 将以海南作为研发中心与政策沙盒，产品在海南成熟后，再向马来西亚、泰国、印尼等市场输出区域化解决方案。

“海南是创新心脏，东盟是增长腹地。”他说，随着封关运作与制度红利加速释放，海南正成为AI企业走向国际市场的一条更清晰、更高效的新通道。

“对于目前观望中的东南亚企业，玛丽娜给出了一条最关键的建议：“不要把海南当作一个简单的市场，应视为一个长期战略合作伙伴。东南亚企业若从‘海南发展’而非‘到海南试试’的心态出发，将更容易把握住海南的机遇。”

她强调，自贸港的政策赋能，使海南在贸易、投资与金融改革拥有极高的制度创新自由度，企业能够在先抢占新赛道、参与规则制定，这种环境在中国其他地区甚至国际都极为罕见。

“抱持‘在海南发展’心态” 对于目前观望中的东南亚企业，玛丽娜给出了一条最关键的建议：“不要把海南当作一个简单的市场，应视为一个长期战略合作伙伴。东南亚企业若从‘海南发展’而非‘到海南试试’的心态出发，将更容易把握住海南的机遇。”



全球贸易之窗最重要任务就是让企业进得来之后，有效率地走出去。

连接百国千企 进入中国新通道

全球贸易之窗总部有着浓厚的国际化氛围，会议室里交替出现英语、俄语与中文交流，专家团队围绕讨论跨境合作的景象，形成了“全球往在这里汇集”的独有节奏。

潘晓天：海南是能让东盟企业轻装上阵的地方。作为海南首个国际组织、境外机构及外资企业集聚区，全球贸易之窗正在转型为中国面向东盟与全球市场的重要枢纽，以制度服务能力、专业支撑结构和跨境资源配置，决定企业“能否落得下来、走得出去”。

全球贸易之窗国际贸易部经理潘晓天说，从2019年启动以来，最重要任务就是让企业进来之后不迷路，5年内累计服务37个国家与地区的500余家境外机构及企业，接待超过500批次国际代表团，并与23家境外商协会建立合作机制。

通过建立多部门协同机制，使企业在海南所需的政策与手续能快速完成，例如商务厅、发改委、侨联、外办等部门保持常态化协同，专业机构则提供知识产权、税务筹划、审计认证等服务，使企业落地不必“从零摸索”。

潘晓天透露：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

目前，许多马来西亚企业选择先注册公司、派2至3人驻点，再逐步扩大团队，典型轻资产试水方式，降低风险成本。

为了吸引更多东盟企业落地，全球贸易之窗推出专为华人、侨资与东盟企业打造的孵化器“侨商之家”，提供一系列优惠，包括第一年免租金物业费、免费注册辅导、法务、税务、跨境业务全流程咨询、资源链接与项目对接、协助办理工作签证与外籍人员入境手续。

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

潘晓天说：“我们可能会在吉隆坡举办路演，让更多马来西亚企业看到海南开放力度。我们希望提供一条最低门槛、最高效率的中国落地路径。”

东盟视角下海南自贸港

全球供应链重构



▲未来5年是海南封关运作、政策红利加速释放的启航关键期。



博鳌乐城国际医疗旅游先行区定期展出创新药械，并在园区内先行先试。

博鳌乐城先行先试 马中医疗创新桥梁

海南博鳌乐城国际医疗旅游先行区加速制度创新，与东盟尤其是马来西亚之间的医疗合作正全面升温，跨境医疗、临床试验与健康产业正迎来新的战略机遇。

乐城允许使用未在国内上市的创新药械，为国际药械企业提供加速进入中国市场的通道，通过政策、临床试验周期可缩短约60%，显著提升新药上市效率。

博鳌乐城国际医疗旅游先行区管理局医疗总监田国刚受访时指出，乐城正在构建面向全球的医疗合作网络，特别重视与东南亚在现代医学、传统医疗与康养领域的优势互补，未来希望通过医院合作、科室共建、多点执业等模式，引进东南亚的特色学科、技术与人才。

田国刚：与马来西亚园区和医疗机构建立战略合作协议，共享医疗教育，实现国际交流和协作。

他指出，乐城已推出简化外籍医师审批、资格互认试点等便利措施，外籍医师最快15个工作日即可完成执业手续，每次可获3年执业资格，未来还将探索岗位补贴与个税优惠。

“事实上，我们园区已经跟马来西亚园区还有一些医疗机构建立战略合作协议，双方之间可以共享医疗教育，达到国际交流和资源。”

2025年7月，吉隆坡康健之城(KL Wellness City)与吉隆坡国际医院在乐城正式签署战略合作协议，从考察阶段迈向全面落地，合作将以医疗旅游、临床研究及技术交流为重点，并探索双向患者诊疗与专家互访机制。

康健之城执行董事拿斯里张弘道此前曾与《南洋商报》一同前往海南考察，当时也拜访博鳌乐城医疗先行区，如今正式签约，可携手启动马中医疗战略合作，乐城内的思明医院也与马来西亚首都国际生殖医学中心(Metro IVF)达成合作协议，将在生殖医学领域共享患者资源、医生资源与技术成果。

田国刚透露，乐城将继续扩大与马来西亚医疗机构的合作，并同步拓展与其他东南亚国家，共同推动医疗旅游与技术创新。

“对于东南亚企业来说，现在布局海南正是最佳时机，谁先落地，将更早占据未来贸易通道的制高点。”

“对于东南亚企业来说，现在布局海南正是最佳时机，谁先落地，将更早占据未来贸易通道的制高点。”

“对于东南亚企业来说，现在布局海南正是最佳时机，谁先落地，将更早占据未来贸易通道的制高点。”

“对于东南亚企业来说，现在布局海南正是最佳时机，谁先落地，将更早占据未来贸易通道的制高点。”

“对于东南亚企业来说，现在布局海南正是最佳时机，谁先落地，将更早占据未来贸易通道的制高点。”

“对于东南亚企业来说，现在布局海南正是最佳时机，谁先落地，将更早占据未来贸易通道的制高点。”

国际人才受重视

儋州与洋浦具备优越的区位与产业基础，港口设施完善，与马来西亚巴生港互为姐妹港，产业规模占海南全省的三分之一。

这里的生态与农业条件与新加坡、马来西亚相似，再叠加自贸港政策红利，使其拥有借鉴新加坡城市规划经验、打造具有中国特色的现代化城市的潜力。

新加坡籍的林光明显教授透露，5年前海南自贸港政策推出后，一项允许政府聘请外籍人才担任特定技术岗位的措施，他通过全球招聘与猎头机制加入海南。

抵达洋浦后，他承担的第一项任务是参与洋浦展示馆建设，负责设计、施工进度与团队管理，并在2021年1月正式获聘为洋浦管委会首席规划师，迅速投入儋洋一体化与环新英湾“港产城”融合发展的规划工作，在中新城市规划合作上也持续发挥桥梁作用。

林光明表示，海南的开放环境让外籍人才能够真正参与地方发展。

“这里是少数允许外籍人士进入政府岗位或国企专业岗位的地方，我们能在决策与实践发挥价值。”

他指出，海南在签证、出入境及生活便利方面也给予充分支持，使他的家人能够顺利落地。在深入参与地方规划后，发现海南社会包容，“只要你来贡献的，他们都乐于接纳。”

林光明指出，海南对外籍专家的相当重视，也乐于采纳外来人才的意见，包括他提出的“Cooling City”理念，已在海南全省推广，7月成立的国际人才俱乐部也由他促成，为全球人才提供交流与展平台。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

林光明的第一项任务是参与洋浦展示馆建设。

大国之间的贸易博弈持续，全球供应链加速重塑，一边是西方市场对中国供应链“去风险”的压力，一边则是以区域全面经济伙伴关系协定(RCEP)推进的区域经济一体化，两股力量叠加，总人口超过6.7亿的东盟，迎来难得的战略窗口期。

南洋突围战



海南自由贸易港对东盟而言就是一项新的契机，不仅可以规避贸易摩擦，也可以是东盟企业对接中国超大规模市场的战略枢纽，提供更低成本接入中国市场的窗口。

长期以来，外国企业若想要进军中国，必须面对海关、税收、准入审核等流程，而主打“最高水平开放”的海南自贸港，为企业打开一条前所未有的快速通道，以“零关税、低税率、简税制”让企业以更便捷、更快速度叩开中国这个全球最大的消费与制造市场。

中国政法大学海南自贸港法治理学研究院、海南国际学院执行院长许争铮指出，未来5年是封关运作、政策红利加速释放的启航关键期，也是东盟经济腾飞、绿色转型的重要窗口期。

“一旦两者结合，无论任何领域，都可以相辅相成、潜力巨大。”

他举例，近年在跨境贸易的传统赛道和基本盘之外，数字经济与服务贸易也成为海南自贸港与东盟国家之间，提供越来越多合作模式升级、越来越快的发展效率。

“东盟国家数字经济增长迅猛，但基础设施相对薄弱，阿里、腾讯等企业在海南搭建数字枢纽平台，可提供技术+平台的支持，比如合作开发跨境系统，东盟的中小企业就可以快速接入中国数字市场。”

他指出，数字经济年均增速与爆发力领先，未来5年具有很大的增量空间。海南作为RCEP数字贸易“试验田”，可进一步串联中国消费市场与东盟制造，形成“数据流-资金流-人才流”闭环。

来自新加坡、现任中国海南洋浦经济开发区管委会首席规划师的林光明显教授在海南接受《南洋商报》访问时则指出，海南与东盟企业的适配度极高，除了政策优势外，还具有相似气候等自然资源优势。

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

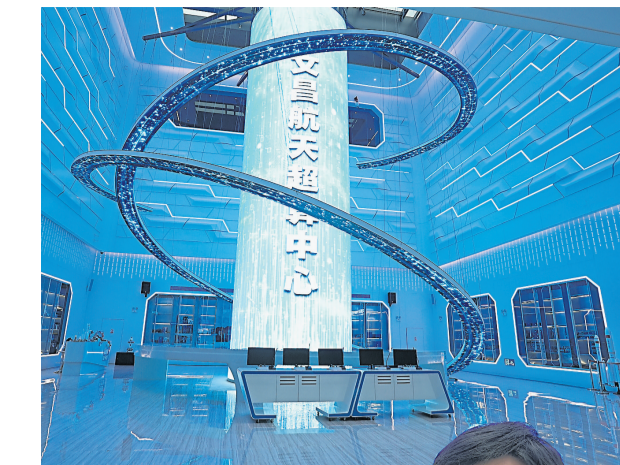
“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”



文昌航天超算中心具备强大算力能力，产业链覆盖得较为完整，全球航天数据落地文昌，由经验丰富的团队完成数据处理与加工，最终提供给政府与企业使用。

文昌航天超算中心具备强大算力能力，产业链覆盖得较为完整，全球航天数据落地文昌，由经验丰富的团队完成数据处理与加工，最终提供给政府与企业使用。

航天数据落地文昌 可展开跨国合作

作为面向航天的数据中心，文昌航天超算中心具备强大算力能力，产业链覆盖得较为完整，全球航天数据落地文昌，由经验丰富的团队完成数据处理与加工，最终提供给政府与企业使用。

文昌航天超算中心项目经理邹冠生受访指出，航天数据量庞大，核心在于如何转化为企业真正可用的价值。

“在基础数据服务之上，我们进一步分类加工，例如森林防火、水源保护、违法建设监管等应用，并提前过二期建设进一步扩展应用范围，使政府部门可直接将这些应用投入实际管理。农业、林业、环境保护和城市规等领域均能直接使用这些服务。”

邹冠生：只要经网信部门备案后，东盟企业即可使用航天数据服务。

海南自贸港开放后，数据跨境政策将更便利、更开放，邹冠生指出，只要经网信部门备案后，东盟企业即可使用航天数据服务。

“海外企业的参与主要集中在数据使用与应用开发，也可以合作投资或联合研发，目前已在香港多所高校开展联合研发项目，未来也可以在具体方案基础上展开跨国合作与服务。”

他认为，自贸区开放后，数据跨境政策将进一步放宽，外企可在本地完成算力任务后直接将数据存储在中心，或在跨国合作中将处理后的数据同步存储在合作国家的本地节点，整体数据跨境流通将更加便捷与高效。

“目前海南旅游还是比较集中在三亚，去年入境海南的游客达到一亿人次，但是旅游收益却不如新加坡，新加坡入境游客仅1300多万，如果可以向马新、泰国、印尼取经，还是有很大开发潜力。”

此外，林光明也建议东盟的医疗机构开发海南市场，因为医疗旅游政策良好，若在海南设立，接受度会高于中国本土医院，可先提供定制化服务，再进入更大市场。

“学术和产业方面也有发展机会，海南农业用地广阔，但国际品牌和品质仍可提升，包括农业技术、加工环节；物流港口、工业、贸易及中介服务等也存在可行商机，海南商品免税政策等，也需要大量外部参与者。”

在出口方面，企业可享受税收激励，林光明建议，有意愿的中小企业不妨联合开展业务，海南能够为马来西亚中小企业提供定制化服务和小型园区(mini park)，支持企业在自贸港落地发展。

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

“自贸港为全球人才提供职业和事业发展机会，先来旅游，可以发现多种可开展事业的机会。”

政策 资源 产业链 3优势前进游艇产业

作为海南自贸港的重要开放平台，三亚国际游艇中心以政策、资源与产业链三重优势，成为东盟企业进入游艇市场的理想据点。

首先，零关税、加工增值30%免税、二手游艇进口优惠政策，降低东盟企业将产品带入中国的成本。无论是整艇销售、零件供应或合资生产，都能以更低成本进入世界第二大消费市场。

其次，三亚与东盟同处热带海域，航程短、气候相近，更容易进行测试、展示和体验式营销。东盟品牌可将三亚作为“北亚展示窗口”，降低营销与运输成本，同时来自中国北方与欧洲的冬季海南游客，也为东盟企业提供配套研发、培训、维修、保险和资本对接平台，有助企业在华建立长期业务网络，不限于贸易往来。

与马新形成多点母港 三亚中央商务区管理局特聘顾问、海南国际游艇交易有限公司总经理胡笑铭受访指出，中心定位为全球游艇品牌展示地、中国国产游艇出海中心，同时也是三亚高端城市会客厅，为企业和访客提供商务洽谈与出海体验场景。

目前中心拥有约9300平方米的室内展厅，水域部分设有191个固定浮泊位和8个泊位，未来计划二期建设进一步扩展泊位规模。

综合来看，三亚国际游艇中心以政策优势、自然资源和完善产业生态三大核心优势，为东盟及全球企业提供高端展示、交易和合作平台，胡笑铭非常欢迎马来西亚及东南亚企业前来三亚实地考察、体验和探索合作机会。

此外，三亚正在快速扩展的邮轮航线，目前开通的多个境外航线均连接东南亚港口，邮轮可作为东盟和中国游客双向流动的新门户。马来西亚、新加坡等邮轮港口可与三亚形成多点母港，有助于提高客流与航线收益。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

徐翔宇指出，随着东盟直飞航线增多，三亚亚特兰蒂斯酒店将吸引更多东盟家庭游客和高端消费者。

澳斯卡红利叠加 成本省1.75亿

在海南自贸港“加工增值30%免税”政策推动下，跨境加工贸易正成为东盟企业最具潜力的黄金赛道之一。通过在洋浦保税港区设立加工厂，进口马来西亚棕榈油、橡胶等原料，加工增值30%后内销。

澳斯卡作为政策试点企业，同时也是全国首家加工增值免关税落地的企业。

澳斯卡粮油副总经理曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。

曹文华透露，自2021年投产以来，公司累计享受人民币3亿元关税减免，带来实质性的成本下降与竞争力提升。